

Adjoint Directeur de Magasin

Nantes

CDD

Véritable bras droit du Directeur de Magasin, il est responsable de l'animation des ventes et de la cohésion d'équipe.

Ses missions se déclinent en trois axes : L'ANIMATION DES VENTES, LES PRODUITS, LES PROCESS

L'ANIMATION DES VENTES

- ✓ Connaissance et diffusion des objectifs de chiffre d'affaires (journalier, hebdomadaire, mensuel)
- ✓ Plan d'actions à court terme pour atteindre ces objectifs
- ✓ Animation des plans d'action
- ✓ Validation de la formation de l'équipe de vente (étapes de la vente, gestion multi clients, vente additionnelle et complémentaire, utilisation des PLV / ILV)

LES PRODUITS

- ✓ Maîtrise du stock (magasin, réserve, informatique et rupture entrepôt)
- ✓ Validation de la connaissance du « Palmarès » et des produits « Classiques » par les équipes
- ✓ Validation de la connaissance des nouveautés par les équipes
- ✓ Validation de la connaissance des arrivages par les équipes
- ✓ Connaissance des ruptures (démarque connue et inconnue)

LES PROCESS

- ✓ Diffusion des informations du siège à l'équipe de vente
- ✓ Saisie et communication des feuilles de pointage
- ✓ Gestion des flux financiers (Gestadmi, banque)
- ✓ Préparation et passage de la commande des produits (Librisoft)
- ✓ Livraison clients
- ✓ Commande clients
- ✓ Caisse (ouverture et fermeture, encaissement, échange, retour)
- ✓ Fidélité
- ✓ Respect des règles de merchandising
- ✓ Réalisation des vitrines
- ✓ Réassort des rayons
- ✓ Garant de la signalétique prix
- ✓ Validation et réception des avis d'expédition

Cette liste n'est pas limitative et peut évoluer en fonction des impératifs de la société ou du magasin.

Pour postuler, merci d'adresser votre **CV et lettre de motivation** à recrutement@chaiselongue.com en précisant le poste et la ville de votre recherche dans le titre du mail. Sans ces informations, votre candidature ne sera pas étudiée.